

Art Director (m./w./d.)

BERUFSBESCHREIBUNG

Art Directors (m./w./d.) planen und entwickeln Werbekampagnen im Auftrag von Unternehmen und Institutionen. Sie arbeiten in Werbeagenturen, aber auch in betrieblichen Werbe- und Marketingabteilungen und sind vor allem für den Stil und die Visualisierung der Werbebotschaften verantwortlich. Dabei skizzieren sie kreative Ideen vom ersten Entwurf bis zur endgültigen Realisierung als Fernsehspot, Videoclip oder Werbeplakat.

Art Directors (m./w./d.) arbeiten im Team mit WerbetexterInnen, FotografInnen, IllustratorInnen und GrafikerInnen und unterstützen dem Creative Director (m./w./d.), der/die insbesondere in größeren Werbeagenturen die kreative und kaufmännische Gesamtleitung inne hat. Sie arbeiten in Büros und Studios und kommunizieren intensiv mit ihren KundInnen und AuftraggeberInnen.

Ausbildung

Für den Beruf Art Director (m./w./d.) ist in der Regel eine schulische oder universitäre Ausbildung in Werbung, Marketing und PR. Auch künstlerische Ausbildungen, z. B. in Fotografie, Grafik oder Multimedia qualifizieren für diesen Beruf. Idealerweise verfügen BerufseinsteigerInnen über eine Kombination aus kaufmännischer und künstlerischer Ausbildung.

Wichtige Aufgaben und Tätigkeiten

- Aufgabenstellungen mit AuftraggeberInnen abklären und eingrenzen
- Werbekampagnen z. B. für bekannte Marken konzipieren und ausarbeiten
- Werbeziele, Medienarten und Gestaltungsmittel festlegen
- Ideen und Vorschläge bewerten
- Logos und Slogans entsprechend des Corporate-Designs des Unternehmens entwickeln
- Konzepte und Vorschläge den AuftraggeberInnen präsentieren und mit ihnen diskutieren
- Webdesign

Anforderungen

- Anwendung und Bedienung digitaler Tools
- Datensicherheit und Datenschutz
- Gefühl für Farben und Formen
- gestalterische Fähigkeit
- gute rhetorische Fähigkeit
- Kunstverständnis
- Präsentationsfähigkeit
- Argumentationsfähigkeit / Überzeugungs-fähigkeit
- Aufgeschlossenheit
- Kommunikationsfähigkeit
- Kontaktfreude
- Kundinnen- / Kundenorientierung
- Motivationsfähigkeit
- Verkaufstalant
- Aufmerksamkeit
- Begeisterungsfähigkeit
- Belastbarkeit / Resilienz
- Flexibilität / Veränderungsbereitschaft
- Selbstvertrauen / Selbstbewusstsein
- gepflegtes Erscheinungsbild
- Informationsrecherche und Wissensmanagement
- Koordinationsfähigkeit
- Kreativität
- Prozessverständnis
- Umgang mit sozialen Medien